



المصدر: الامم — رام

التاريخ : ١٩٧٤/١/١٨

مركز الأهرام للتنظيم وتكنولوجيا المعلومات

## بصراحة يكتبها محمد حسنين هيكل

### أسلوب التفاوض الإسرائيلي؟

لم تتضح امامنا بعد — وحتى الان — القيمة الحقيقية لنتائج هذه الجهود الدبلوماسية المكثفة التي نراها من حولنا للاتفاق على ما يسمونه «الفصل بين القوات المتحاربة على جبهة السويس» وحتى تتضح هذه النتائج وقيمتها الحقيقية — فلعلي أقترح ورقة قصيرة أمام أسلوب «التفاوض» الإسرائيلي وقد رايناه هذا الاسبوع في حالة استعداد قصوى يمارس أمام الدكتور هنرى كيسنجر او يمارس معه — بما يستحق الدراسة فعلا ويستدعى التدقيق

ولقد كان «التفاوض» دائما فنا من فنون الدبلوماسية ، ولكنه الان يوشك أن يستقل ليصبح علما قائما بذاته حتى أن بعض الجامعات الكبرى المهتمة بالدراسات السياسية تخصص الان كرسي استاذية لمادة «التفاوض»

ولقد استفدنا كثيرا من مواجهة أسلوب الحرب الإسرائيلي ، بل واستطعنا ان نتعلم منه : كيف نتحداه ! وربما كان مفيدا ان ندرس أسلوب التفاوض الإسرائيلي ، فلقد نستطيع ان نتعلم منه هو الآخر : كيف نتحداه !

ولكى لا يكون هناك مجال لسوء فهم فاني أحدد ان ما اتحدث عنه ليس المفاوضات مع اسرائيل وانما حديثي هو عن : أسلوب التفاوض الإسرائيلي ، متخذا مما يجري حولنا الان نموذجا عمليا للدرس والتحليل ولهذا فان المجال الذي اقتصر عليه اليوم هو : «أسلوب التفاوض الإسرائيلي» ضمن العملية الدبلوماسية الإسرائيلية الشاملة فيما أعقب حرب اكتوبر سنة ١٩٧٣



ان اسرائيل ادركت بنتيجة حرب أكتوبر وملابسات مابعدھا  
انھا مقبلة على مرحلة من « التفاوض »  
... حتى اذا كانت تريد العودة الى ميدان القتال مرة  
اخرى فانھا مضطرة قبل ذلك الى مرحلة من التفاوض  
... حتى اذا كانت تريد تجديد الموقف عند درجة معينة فانھا  
لا تستطيع الوصول الى هذه الدرجة قبل مرحلة من  
التفاوض وربما عن طريق هذه المرحلة من التفاوض  
وهكذا فان اسرائيل بدأت تعد المسرح للتفاوض الذي  
تريده

وكان اول سؤال طرحته على نفسها هو :  
« مع من تتفاوض ... مهما كان الهدف من التفاوض ؟ »  
وتوصلت اسرائيل الى اجابة . ويعيننا على استنتاج الاجابة  
التي توصلت اليھا اسرائيل - أن ندرس خطواتھا التمهيدية  
نحو ما توصلت اليه وسوف نجد امامنا ما يلي :

١) سوف نجد - بداية - ان وقف اطلاق النار كان بمشروع  
قرار تقدمت به القوتان الاعظم - الولايات المتحدة والاتحاد  
السوفيتي - واصدره مجلس الامن بالاجماع مع تغيب الصين لحظة



١٣ قبل مؤتمر جنيف كان الدكتور كورت فالدهايم لا يعرف لنفسه ولا للأمم المتحدة دورا محددا ولكن الرجل اضطر الى المسابرة على أمل الوصول الى نتيجة ...

ثم حدث قبل ان يبدأ المؤتمر أن أصرت اسرائيل على استبعاد فرنسا وبريطانيا وكان اشتراكهما في المؤتمر واردا ... كذلك أصرت اسرائيل على استبعاد اشتراك أى طرف دولي آخر يمثل مجتمع الدول المهمة بالازمة والمطالبة بتسويتها تسوية عادلة

واستقر المؤتمر فى النهاية على رئاسة شرفية فى جلسة الافتتاح الاولى لكورت فالدهايم ثم رئاسة مشتركة عملية للولايات المتحدة والاتحاد السوفيتى

١٤ ولقد سارت الامور بعد ذلك بحيث تعذر اشتراك سوريا وهى طرف رئيسى فى الحرب فى أعمال المؤتمر واقتصر الاشتراك فيه من اطراف الحرب الرئيسيين على مصر واسرائيل وحدهما . ولم يكن للاردن دور رئيسى فى الحرب ومع ذلك فان وجوده فى جنيف كان مقصورا على حضور جلسة الافتتاح الاولى .

التصويت ، أى أن القرار كان للقوتين الأعظم وللقوى الكبرى ولبقية دول العالم الممثلة فى مجمع الدول الذى هو ملتقى مجتمع الدول

١٥ عندما جاء دور الحديث عن تثبيت وقف اطلاق النار فاننا نلاحظ أن دور الأمم المتحدة قد تراجع الى الخلف ، كما أن دور الاتحاد السوفيتى قد توارى فى الظل ، وكان طرح النقط الست المشهورة لتثبيت وقف اطلاق النار محاولة أمريكية منفردة جرت على أساسها حوادث الكيلو ١٠١ على طريق القاهرة - السويس

بل ان الدكتور هنرى كيسنجر استهل خطابه الى الدكتور كورت فالدهايم السكرتير العام للأمم المتحدة يعلنه بالاتفاق على النقط الست قائلا بالحرف :

« عزيزى السكرتير العام »  
« تحت رعاية الولايات المتحدة »  
« وبارتادها تم الاتفاق على ... »  
« وكذا الى آخره ... »

ثم طلب اليه فى خطابه أن يرتب لعقد مؤتمر بين الاطراف فى جنيف يبحث فيما يلى ذلك من خطوات



وللولايات المتحدة عن مناقشات اللجنة العسكرية التي كانت تنعقد تحت رئاسته !

⑤ ووصلت محادثات اللجنة العسكرية في جنيف الى طريق مسدود بسبب تعنت الوفد الاسرائيلي برئاسة الجنرال جور : قوله يوما : انه غيرمفوض بالبحث خارج دائرة معينة ... » وقوله يوما : انه مضطر لانتظار نتيجة الانتخابات الاسرائيلية ... » وقوله يوما : اذا كان لدى الطرف المصرى مشروع جاهز للبحث فنحن على استعداد لسماعه ... » وغير ذلك مما قال ووصل بأعمال اللجنة العسكرية في جنيف الى طريق مسدود ...

عند هذا الحد - وكانت الانتخابات الاسرائيلية قد انتهت واعلنت نتائجها - ظهر الدكتور هنرى كيسنجر مرة أخرى وبشكل درامى على مسرح الشرق الأوسط متنقلا بين أسوان والقدس ذهابا وايابا

.....  
.....

كان معنى ذلك أن السامر كله قد انفض ولو مؤقتا ...

وانتهت المرحلة الأولى من مؤتمر جنيف بلجنة عسكرية محرية اسرائيلية تبحث موضوع الفصل بين القوات المتحاربة على جبهة السويس ، وهو موضوع كان المفروض أن يكون بحثه قد تم وتنفيذه قد جرى عند الكيلو ١٠١ على طريق القاهرة - السويس

وعارضت اسرائيل بشدة اشتراك الاتحاد السوفيتى فى اللجنة العسكرية فى جنيف وكان غضب الاتحاد السوفيتى شديدا لدرجة أن المندوب السوفيتى المناوب وهو فلاديمير فينوجرادوف السفير السوفيتى السابق فى القاهرة هدد بأنه « سوف يبعث بضابط روسى كبير الى قاعة اجتماع اللجنة العسكرية وبأن هذا الضابط الروسى سوف يقتحم طريقه الى القاعة ولو بالقوة وسوف نرى من الذى يستطيع أن يمنعه ؟! »

ولم يحدث ذلك بالطبع لأن المحاولات الدبلوماسية جرت لتهدئة خاطر الاتحاد السوفيتى فقبل بعدم الاشتراك فى أعمال اللجنة العسكرية على أساس أن يقوم الجنرال سيلاسفو باعطاء معلومات يومية الى ممثلين عسكريين للاتحاد السوفيتى



متفرد بتجربة ، وبقية العالم  
العربي ينتظر ليرى على أحسن  
الفروض !

ولا نستطيع ان نضع هاتين  
المحاولتين لحساب المتفاوض  
الاسرائيلي ولجده ، فهذا بالتأكيد  
حساب وجهد قوى اخرى ، وأن  
كان المتفاوض الاسرائيلي على  
أى حال قد استفاد - كالعادة -  
من حساب وجهد غيره !

وفي الخلاصة : فان اسرائيل  
توصلت الى نتيجة قريبة - ولو  
فى الشكل - مما أرادته .

مصر وحدها ، واسرائيل  
وحدها ، وكيسنجر بين الاثنين ،  
وهو فى كل الأحوال - وهذا  
ما يجب الا ننساه - يمثل  
سياسة الولايات المتحدة  
الأمريكية !



نتابع « أسلوب التفاوض »

الاسرائيلي خطوة اخرى بعد ذلك  
ان الخطوة الأولى انتهت بأن  
أصبح « المتفاوض » أمام اسرائيل  
هو الدكتور هنرى كيسنجر

وكان « أسلوب التفاوض »  
الاسرائيلي لا يكف عن الحركة  
وفى الولايات المتحدة نفسها قبل  
أى مكان آخر

لم يبق منه الا الدكتور كيسنجر  
طائرا طول الوقت بين أسوان  
والقدس ...

أى أن السؤال الذى طرحته  
اسرائيل على نفسها وهو :  
- مع من تتفاوض ... مهما  
كان الهدف من التفاوض ! « ...  
وصل فى النهاية الى جواب  
مؤداه :

- مع مصر وحدها عن طريق  
الدكتور هنرى كيسنجر ... أو  
مع الدكتور هنرى كيسنجر وحده  
طريقا الى مصر ! «

الامم المتحدة جرت المحاولة  
لتنحيها ... الدول الكبرى  
جرت المحاولة لعزلها ...  
الاتحاد السوفيتى جرت المحاولة  
لابعاده ... بل ان مؤتمر جنيف  
من اوله الى آخره جرت المحاولة  
لتركه فى العراء أو فى البرد كما  
يقولون

أكثر من ذلك :

جرت المحاولة لعزل أزمة  
الطاقة عن أزمة الشرق الأوسط  
فأصبحت أزمة الطاقة مشكلة  
أسعار ، وأصبحت أزمة الشرق  
الأوسط مشكلة أخرى  
ثم جرت المحاولة بالإيحاءات  
والإيحاءات لتصوير موقف مصر  
وكأنه موقف منفرد برأى أو



وصحيح أن قرار السياسة الخارجية في الولايات المتحدة من سلطة الرئيس الأمريكي في البيت الأبيض ولكن المسائل كلها متداخلة خصوصا مع ضعف موقف الرئيس الأمريكي ازاء الكونجرس بسبب فضيحة ووترجيت مرة أخرى

٣) كان على الدكتور هنري كيسنجر أن « يتفاوض » مع عناصر في البنتاجون - قيادة الجيش الأمريكي - ذلك ان جماعات من العسكريين في الولايات المتحدة اصبح لديهم اقتناع راسخ بأن اسرائيل هي القاعدة الوطيدة لحماية المصالح الأمريكية في الشرق الاوسط وانها النقطة الرئيسية لنظام الدفاع الذي يقبلونه في هذه المنطقة ضد « محاولات التغلغل السوفيتي » على حد تعبيرهم وضد « قوى الثورة الوطنية » وهي الشبح الذي يهدد أحلامهم ويؤرقها

٤) كان على الدكتور هنري كيسنجر أن « يتفاوض » مع كثيرين ممن يملكون زمام توجيه الرأي

ان أسلوب « التفاوض الاسرائيلي » وما لديه من أوراق جعل الدكتور هنري كيسنجر - ولا أقول فرض عليه - « يتفاوض » مع أطراف متعددة في الولايات المتحدة ذاتها قبل أن يجيء لممارسة التفاوض مع إسرائيل :

١) كان على الدكتور هنري كيسنجر أن « يتفاوض » مع الجالية اليهودية في الولايات المتحدة وهي قوة سياسية قادرة على ممارسة ضغوط رهيبية خصوصا ازاء رئيس أمريكي عرته تماما فضيحة ووترجيت ويقول الدكتور هنري كيسنجر بنفسه : اننى قضيت ليالى طويلة مع زعماء الجالية اليهودية خصوصا في نيويورك اقمهم اننى لايمكن ان اقوم بجهد يؤدي الى تعريض أمن ومستقبل اسرائيل لاي خطر »

٢) كان على الدكتور هنري كيسنجر أن « يتفاوض » مع مجموعات من الشيوخ والنواب في الكونجرس الأمريكي عرفوا بمواليتهم لاسرائيل



هنرى كيسنجر يتفاوض على مستقبله هو شخصيا  
أى أنه - أراد أو لم يرد -  
أصبح فى وضع يمكن أن تختلط  
فيه الاعتبارات بين « أمنه  
ومستقبله الشخصى » وبين  
« أمن ومستقبل إسرائيل » .  
وكانت هذه هى الخطوة  
الثانية فى أسلوب التفاوض  
الإسرائيلى



تتابع « أسلوب التفاوض  
الإسرائيلى » خطوة ثالثة بعد  
ذلك

لقد وصل الدكتور هنرى  
كيسنجر الى القدس المحتلة فاذا  
عليه أن يتفاوض مع مستويات  
متعددة ومختلفة وأحيانا متصارعة

❶ ليس هناك رجل واحد أو  
امراة واحدة يستطيع الدكتور  
هنرى كيسنجر - بالتفاوض -  
أن يحل ويربط معه أو معها وإنما  
هناك تنظيمات وقوى وجماعات  
وأحيانا أفراد يتعين عليه أن  
يتحدث اليهم وأن يسمع منهم . . .  
فرئيسة الوزراء السيدة جولدا  
مائير مريضة فى المستشفى  
وهى لا تستطيع أن تقابله أكثر  
من نصف ساعة يجلس فيها

العام الأمريكى وبالذات حملة  
الإقلام والميكروفونات والعدسات  
فى وسائل الاعلام الأمريكية  
ومعظمها - ان لم نقل كلها -  
منحاز لإسرائيل  
كان هؤلاء جميعا قد اسهبوا  
- أمام عجز عربى اعلامى كامل -  
فى أن يجعلوا الراى العام  
الأمريكى يرى فى إسرائيل  
واحة من الديمقراطية والتقدم  
وسط صحراء شناسعة من  
الهمجية العربية والتخلف

❷ بل لقد كان على الدكتور  
هنرى كيسنجر أن « يتفاوض »  
مع بعض مرافقيه من  
الدبلوماسيين والصحفيين الذين  
صاحبوه فى رحلاته وركبوا معه  
طائرته وقطعوا معه وسط  
السحب ذهابا وإيابا طريق  
أسوان - القدس  
وتحولت بعض المؤتمرات  
الصحفية فى الطائرة الى  
محادثات على حد وصف الدكتور  
هنرى كيسنجر نفسه وكان هو  
يدافع بما يردده دائما من أنه  
« لا يفعل إلا ما يصون ويحفظ  
أمن ومستقبل إسرائيل » !

. . . . .  
. . . . .

كان معنى ذلك أن الدكتور



٦ « ويتفاوض » الدكتور هنري كيسنجر مع مجلس وزراء جولدا مائير ، وهو مجلس وزراء انتهت ولايته ولا بد على أساس نتائج الانتخابات العامة أن يعاد تشكيله

والأقطاب في هذا المجلس كل منهم برأى ألون له رأى ، وجاليلي له رأى ، وايبان له رأى ، وسابير له رأى ، وديان له رأى

٧ « ويتفاوض » هنري كيسنجر مع زعماء كتل وأحزاب ... وقد لا تكون لأي من هؤلاء فرصة لدخول الوزارة الجديدة ولكن كلا منهم يستطيع أن يجعل الكنيست - البرلمان - الاسرائيلي ساحة صراع رهيب حتى ازاء أى مسألة اجرائية ، ويضاعف من هذا الخطر بتابن الشاعر لدى الرأى العام العادى فى اسرائيل خصوصا بعد تجربة حرب اكتوبر وقد اظهرت ثغرات كثيرة فى نظام الأمن والاستعداد للحرب

بجوار فراشها ويحاول أن يلتقط كلماتها المتقطعة !

وحتى فى أبسط المسائل فانها تقول له وقد قالت ذلك له فعلا :

— لقد حصل حزب العمل - الذى تتزعمه - على اغلبية ضئيلة وهكذا فاننى لا أستطيع أن أتحرك الى بعيد

ثم اننى لم أستطع بعد تشكيل وزارتي الجديدة بعد الانتخابات العامة وسوف أكون مضطرة الى أن آخذ فى الاعتبار آراء كتل حزبية متعددة لا بد لها أن تدخل معى فى وزارة ائتلافية اذا كنا نستطيع أن نذهب الى أى مكان ! واذا وجدت نفسى امام قرارات كبيرة فقد افكر فى الدعوة لانتخابات عامة أخرى فى اسرائيل على أمل أن يعطينى الناس اغلبية أكبر أستطيع على اساسها أن اتصرف بحرية أكثر ... »

ثم تضيف جولدا مائير :  
— اننى تجاوزت الخامسة والسبعين وولست مستعدة أن آخذ مع تاريخى عملية تقليص حدود اسرائيل ... الى درجة لا تكفل أمنها !





معنى ذلك أن الدكتور هنرى كيسنجر لا يتفاوض فى إسرائيل على مستوى واحد ، وإنما يتفاوض على مستويات متعددة وكل مستوى منها يطلب لنفسه ما يطلب ويأخذ لنفسه ما يأخذ وهذه هى الخطوة الثالثة فى أسلوب التفاوض الإسرائيلى



تتابع « أسلوب التفاوض الإسرائيلى » خطوة رابعة بعد ذلك ، ولنسوف نجد أن إسرائيل سبقت الى علم « التفاوض » الحديث واستوعبت قواعده ووضعتها فى التطبيق العملى وتقول أبرز القواعد فى علم التفاوض الحديث بما يلى :

① لابد أن تكون هناك آراء متعددة مطروحة فى نفس الوقت ذلك لان تعدد الآراء بين الاعتدال والتطرف يوحى للأطراف الأخرى بنوع من صدق المواقف لان هذه الأطراف ترى وتسمع كل الاجتهادات تعبر عن نفسها بحرية

ومع تعدد الآراء والاجتهادات فان الأجهزة التى تقوم بالتفاوض تجد امامها مجالا واسعا تتحرك فيه

② ثم « يتفاوض » الدكتور هنرى كيسنجر مع المؤسسة العسكرية فى إسرائيل فدورها هناك مازال كما كان بصرف النظر عما اصابها من رذاذ الوحل فى أكتوبر ١٩٧٣ ولقد التقى كيسنجر فى واشنطن قبل اسابيع برأس هذه المؤسسة حاليا وهو الجنرال موسى ديان ولكن هناك جنرالات وجنرالات يتحتم اقتناعهم وعلى الدكتور هنرى كيسنجر أن يتفاوض معهم اذا اراد

③ ثم « يتفاوض » الدكتور هنرى كيسنجر مع الرأى العام الإسرائيلى وهو طرف رئيسى فى مشكلة الأمن ، لان مشكلة الأمن فى إسرائيل هى مشكلة الحياة فى إسرائيل ، ثم ان اصحاب الأصوات فى إسرائيل هم بحكم حجم السكان حملة السلاح فى إسرائيل والتفاوض هنا علنا... وهكذا فان الدكتور هنرى كيسنجر يدلى بتصريحات ويقطع على نفسه وعودا ويربط نفسه بالتزامات فى كل مرة يدخل — أو يخرج — فيها من إسرائيل

.....  
.....



٢٧ من القواعد العلمية للتفاوض أن لا يتعرض للتفاصيل — وليس للقرار النهائي فيه — شخص يملك سلطة واسعة ذلك لأن هذا الشخص سوف يكون دائما مطالبًا بتنازلات يعرف الذين يفوضونه أن أمرها على الأرجح في يده ومن ثم فإن الإلحاح عليه يكون مركزًا ومكثفًا

ويرتبط بذلك ان تكون هناك مساحة محددة للحركة أمام أي مفاوض ولا يكون في سلطته أن يخرج عنها ولا يعيبه في هذه الحالة أن يقول « ان القرار عند هذه النقطة يتجاوز صلاحياتي ولا بد لي ان أعود به الى ساطة أعلى اتلقى توجيهها »

٢٨ ان عملية التفاوض يجب أن تكون جهدًا مشتركًا لمؤسسات عديدة يستطيع الحوار بينها ان يقدم مشروعات متعددة لحل أي جزئية من جزئيات المشكلة المطروحة للتفاوض وأن يعطى لهذه المشروعات عقلانية بعيدة عن العواطف والمشاعر

وفي جنيف مثلا فان الوفد العسكري الإسرائيلي قدم في إحدى الجلسات ثلاثة نماذج كاملة على الأقل عن تصوره لعملية الفصل بين القوات

وهذه العملية في حد ذاتها تجعل الرأي أو الاجتهاد النهائي الذي يتم الوصول اليه مقبولًا لدى أوسع القطاعات لأن كلا منها يشعر أن له نصيبًا فيما استقر الاختيار عليه

٢٩ البدء باستمرار بأقصى مواقف التصلب والتعنت ، سواء في الاستراتيجية أو التكتيك وربما تعلمت إسرائيل من الدكتور هنري كيسنجر نفسه قوله في كتابه عن « ضرورة الاختيار » ما نصه :

« ان نجاح أي طرف على مائدة المفاوضات يعتمد على قدرة هذا الطرف على المبالغة في وصف طلباته وأهميتها الحيوية بالنسبة له

ان السدج فقط هم الذين يبدؤون على مائدة المفاوضات بعرض طلباتهم الحقيقية أي الحد الأدنى الذي يقبلون به ... انهم اذا فعلوا ذلك لا يستطيعون التراجع قبل آخر كلمة يقولونها عن أول كلمة قالوها ... وهذا يظهرهم بمظهر المتشددین المتصلبين الذين لا يفوضون وانما يملون شروطهم !! »



❶ ان الراى العام فى اى وطن يجب ان يكون شريكا ولو بالمشاركة فى اى عملية تفاوض تؤثر على مستقبله وامنه وصحيح كما يقول « مورجنتاو » — وكان من اكبر اساتذة العلوم السياسية المحدثين فى امريكا — من ان الراى العام فى النظم الديمقراطية يجعل مهمة المتفاوض اصعب لان « الراى العام يطلب ان يكون دبلوماسيوه ابطالا لا يسلمون للعدو ولو امام خطر الحرب كما انه يدعم بالضعف كل من يساومون ولو حتى من اجل السلام » — ومع ذلك فان اشتراك الراى العام ولو بالمشاركة فى عملية التفاوض يعطى المتفاوض قوة تصميم حقيقية فى الخارج كما انه يعطيه قوة اقتناع حقيقية فى الداخل

.....  
.....

معنى ذلك ان الدكتور هنرى كيسنجر سوف يجد وهو يتفاوض مع اسرائيل انه امام الاعتدال والتطرف فى نفس الوقت ، وامام تصلب وتعنت منذ اللحظة الاولى ، وامام مساحة محدودة للحركة على اى مستوى ، وامام بدائل ونماذج شاركت فيها مؤسسات ، ثم هو امام راى عام له وزنه حتى

وبعد قليل تاهت المناقشة فى البند أ أو ب أو ج من النموذج الاول او الثانى او الثالث ولولا ان الوفد المصرى هناك كان متنبها لغرقت المناقشة فى حروف البنود وأرقام النماذج ! ثم ان صدور المشروعات عن مؤسسات عديدة يتلقى محاذير الانفعال النفسى او العاطفى لدى اى فرد . ومن المبادئ القديمة فى دبلوماسية أوروبا فى القرن الثامن عشر ذلك القول المأثور :

« ان مشاعر الامراء والوزراء تغلب مصالحهم احيانا ... ان البشر لا يتصرفون وفق قواعد للسلوك ثابتة وحازمة ولكنهم كثيرا ما يتأثرون فى احكامهم بعواطف الساعة ومزاجها » وهكذا فان البدائل فى اسرائيل لا تضعها جولدا مائير ولا ايبان وانما تضعها اجهزة مشتركة من رئاسة الوزراء ووزارة الخارجية والمخابرات العامة والمخابرات العسكرية ولجان الامن والدفاع فى الكنيست الاسرائيلى وعدد من مراكز الدراسات الاستراتيجية فى الجامعات او خارج الجامعات وهذه الاجهزة المشتركة مزودة بعشرات الخبراء المتخصصين فى علوم السياسة والصراع والتفاوض



مركز الأهرام للتنظيم وتكنولوجيا المعلومات

كان ذلك في أكتوبر سنة  
١٩٧٣

وفى هذه الأيام ، وعملية  
الفصل بين القوات المتحاربة على  
جبهة السويس ، موضوع تفاوض  
بين الدكتور هنري كيسنجر وبين  
اسرائيلفان الاخبار من تل ابيب

بدأت تتحدث فعلا عن : مقابل  
سوف تحصل عليه اسرائيل نظير  
قبولها بالفصل بين القوات...!

□  
ولقد يكون من الحق ان نتساءل :  
— اذا كان «المقابل» عن وقف  
اطلاق النار هو ٢٣٠٠ مليون  
دولار من الاسلحة — فما هو حجم  
«المقابل» نظير الفصل بين  
القوات ؟ — ثم وأهم من ذلك كله :  
ما هو المقابل نظير الانسحاب  
الكامل من كل الاراضي العربية  
المحتلة في يونيو ١٩٦٧ واستعادة  
الحقوق المشروعة لشعب  
فلسطين ؟

□  
ثم لقد نتذكر اخيرا — وبغير  
تعصب او تمييز عنصري — ان  
عقلية المرابى اليهودى المسيطرة  
على ادب وفكر التيه اليهودى  
والتقاليد اليهودية ليست غريبة  
عن اصول علم التفاوض الحديث  
كان المرابى دائما يدعى الفقر  
الشديد ويتعلل بخرابه ودماره

ولو كانت الاوهام غذاءه اليومى  
وهذا هو التطبيق العملى للعلم  
— الخطوة الرابعة فى اسلوب  
التفاوض الاسرائيلى .



نتابع اسلوب التفاوض  
الاسرائيلى خطوة خامسة بعد  
ذلك

ولقد اخص هذه الخطوة  
الخامسة والاخيرة فى اسلوب  
التفاوض الاسرائيلى بعبارة  
واحدة وهى :

— ما هو الثمن ؟

كل حركة لها ثمن ... كل  
همسة لها مقابل  
حتى اذا كانت الحركة اجرائية  
... وحتى اذا كانت الهمسة  
مجرد غمغمة يصعب ترجمتها الى  
معنى واضح محدد

والسوابق كثيرة  
ولكن اللواحق التى مازالت  
امامنا تشهد اكثر من غيرها

ولقد برر الدكتور هنرى  
كيسنجر نفسه حجم المساعدات  
العسكرية الامريكية لاسرائيل  
وكان فى حدود ٢٣٠٠ مليون  
دولار بقوله :

— لقد كان ذلك لازما لاقتناع  
اسرائيل بقبول وقف اطلاق النار  
دون ان تشعر بان امنها ومستقبلها  
فى خطر



إذا لم يسترد - وإذا لم يضاعف  
- ماله من أموال الربا الفاحش  
وكان المرابي يحتكر كل الاموال  
وتصبح بدائله المعروضة هي  
البدائل الوحيدة الممكنة  
ثم انه كان يصر دائما على أن  
تكون أمواله التي يقرضها للآخرين  
مقابل رهون تسلم اليه مقدما  
ويخضم الربا الفاحش منها قبل  
سداد القرض نفسه  
ثم انه لم يكن يتعامل مع  
المدنيين له جماعات وانما كان  
يتعامل معهم فرادى  
ثم انه كان يتعامل مع كل منهم  
في الخفاء وفي غيبة الآخرين



ثم ننتظر حتى نتضح امامنا  
القيمة الحقيقية لنتائج تفاوض  
الدكتور هنرى كيسنجر  
ننتظر لنحكم بعد أن تخفت  
الحركة - حركة الطائرات  
الذاهبة المائدة - ويتضح  
المضمون  
ننتظر حتى تتلاشى المؤثرات  
الصوتية والضوئية للمشهد الذي  
رايناه هذا الاسبوع ونسمع  
صوت الحوار وحده بغير ضجيج  
مدخول عليه بالقصد أو  
بالمصادفة!  
وبعد ذلك نستطيع ان نحكم!